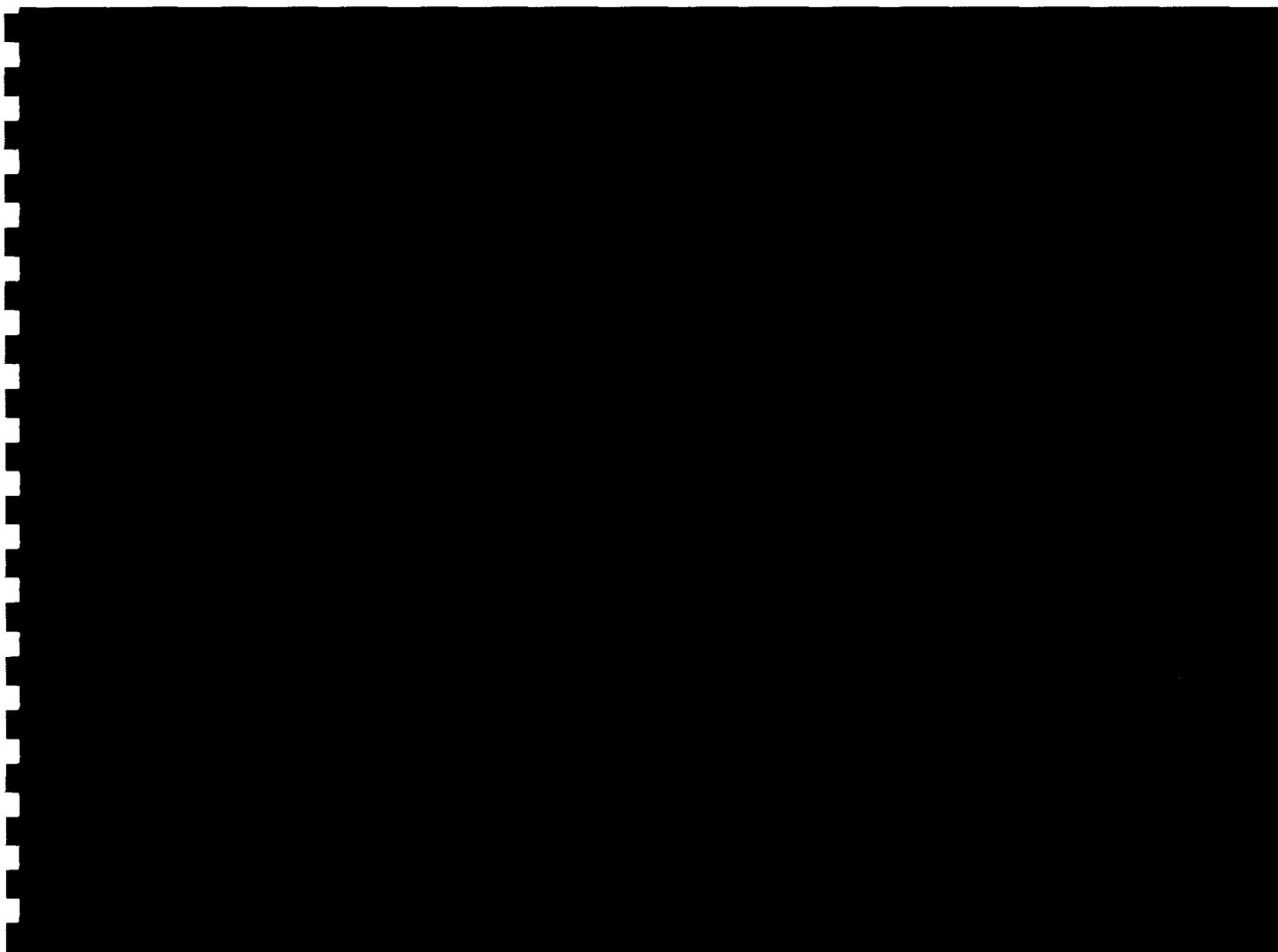


RUNTUNA S.A.

Estados Financieros Consolidados
30 de junio de 2012



Contenido

	Pág
Informe de Revisión	3
Estado de Posición Financiera Consolidado al 30 de junio de 2012	4
Estado de Resultados Integrales Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012	5
Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012	6
Estado de Flujo de Efectivo Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012	7
Notas a los Estados Financieros Consolidados al 30 de junio de 2012	8

Informe de Revisión

Señores Directores y Accionistas de
Runtuna S.A.

Introducción

Hemos realizado una revisión de los estados financieros consolidados de Runtuna S.A. al 30 de junio de 2012, que comprenden el Estado de Posición Financiera consolidado, y los correspondientes Estados consolidados de Resultados Integrales, de Cambios en el Patrimonio y de Flujo de Efectivo por el período de seis meses finalizado en esa fecha, y sus Notas explicativas. La Dirección de la Sociedad es responsable de la preparación y presentación razonable de dichos estados financieros de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera. Nuestra responsabilidad es emitir un informe sobre los estados financieros basados en nuestra revisión.

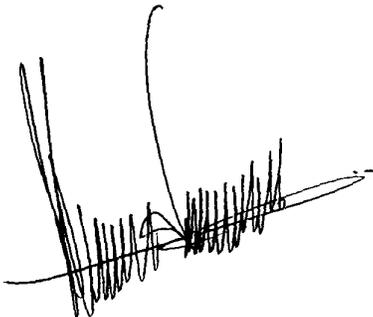
Alcance de la Revisión

El examen fue realizado de acuerdo con las Normas Internacionales sobre Trabajos de Revisión 2410 – “Trabajos para revisar estados contables de períodos intermedios por parte de auditores independientes” y no constituye un examen de acuerdo con normas internacionales de auditoría. En consecuencia, no emitimos opinión sobre los estados financieros consolidados de Runtuna S.A. antes mencionados.

Conclusión

En base a la revisión que hemos efectuado de los estados financieros consolidados antes mencionados, nada ha llegado a nuestra atención que nos haga creer que los referidos estados financieros no presentan razonablemente, respecto a todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Runtuna S.A. al 30 de junio de 2012, los resultados integrales de sus operaciones y los flujos de efectivo por el período de seis meses finalizado en esa fecha de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera.

Montevideo, Uruguay
29 de agosto de 2012



RAFAEL SANCHEZ
CONTADOR PUBLICO
C.P. 74976





Estado de Posición Financiera Consolidado al 30 de junio de 2012 (cifras expresadas en dólares estadounidenses)

	Nota	30.06.2012	31.12.2011
ACTIVO			
Activo no corriente			
Bienes de uso	5	680.687	615.868
Activo por impuesto a la renta diferido	13	82.133	420.447
Inversiones de largo plazo	6.1	70.000	70.000
Bienes de cambio	6.2	8.278.118	8.264.581
Créditos por ventas	6.3	1.744.900	964.517
Otros créditos	6.4	569.887	535.104
Total de activo no corriente		11.425.725	10.870.517
Activo corriente			
Bienes de cambio	6.2	1.680.643	1.893.770
Otros créditos	6.4	297.299	274.466
Créditos por ventas	6.3	669.868	602.056
Efectivo y equivalente de efectivo	6.5	2.413.269	732.888
Total de activo corriente		5.061.079	3.503.180
TOTAL DE ACTIVO		16.486.804	14.373.697
PATRIMONIO			
	12		
Aportes de propietarios		4.872.777	4.872.777
Reservas		240.105	240.105
Resultados acumulados		(746.182)	(598.381)
Resultado del período		339.880	(147.801)
TOTAL DE PATRIMONIO		4.706.580	4.366.700
PASIVO			
Pasivo no corriente			
Deudas financieras	6.6	6.718.721	7.360.423
Total de pasivo no corriente		6.718.721	7.360.423
Pasivo corriente			
Deudas comerciales	6.7	273.510	316.169
Deudas financieras	6.6	3.022.369	1.019.514
Deudas diversas	6.8	1.765.624	1.310.891
Total de pasivo corriente		5.061.503	2.646.574
TOTAL DE PASIVO		11.780.224	10.006.997
TOTAL DE PASIVO Y PATRIMONIO		16.486.804	14.373.697

Las notas 1 a 16 que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.



Estado de Resultados Integrales Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012
(cifras expresadas en dólares estadounidenses)

	Nota	Por el período de seis meses finalizado el	
		30.06.2012	30.06.2011
Ingresos por venta de lotes		3.444.618	1.037.351
Costo de ventas lotes	7.1	(904.800)	(550.776)
Resultado bruto		2.539.818	486.575
Gastos de administración y ventas	7.2	(1.287.314)	(1.100.202)
Resultados diversos	7.3	8.178	1.149
Resultados financieros	7.4	(343.498)	(368.994)
Resultado antes de impuesto a la renta		917.184	(981.472)
Impuesto a la renta	13	(577.304)	533.666
Resultado del período		339.880	(447.806)

Las notas 1 a 16 que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.



Estado de Cambios en el Patrimonio Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012

(cifras expresadas en dólares estadounidenses)

	Capital	Aportes a capitalizar y Primas de emisión	Reservas	Resultados acumulados	Patrimonio total
1. Saldos al 01.01.2011	42.620	4.819.577	9.388	(598.381)	4.273.204
2. Movimientos del período					
Capitalizaciones (Nota 12)	4.830.157	(4.819.577)	230.717	-	241.297
Resultado del período	-	-	-	(447.806)	(447.806)
3. Saldos al 30.06.2011	4.872.777	-	240.105	(1.046.187)	4.066.695
4. Saldos al 31.12.2011	4.872.777	-	240.105	(746.182)	4.366.700
5. Movimientos del período					
Resultado del período	-	-	-	339.880	339.880
6. Saldos al 30.06.2012	4.872.777	-	240.105	(406.302)	4.706.580

Las notas 1 a 16 que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.



Estado de Flujo de Efectivo Consolidado correspondiente al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012 (cifras expresadas en dólares estadounidenses)

	Nota	Por el período de seis meses finalizado el	
		30.06.2012	30.06.2011
1. Efectivo asociado a actividades de operación			
Resultado del período		339.880	(447.806)
Partidas que no representan movimientos de fondos	8.1	349.477	(644.776)
Cambios en el capital de trabajo	8.2	411.063	823.521
Flujo neto de efectivo por actividades de operación		1.100.420	(269.061)
2. Efectivo asociado a actividades de inversión			
Inversión en acciones		-	(30.000)
Mejoras en terrenos destinados a la venta		(705.210)	(566.280)
Compra de bienes de uso		(75.982)	(27.990)
Flujo neto de efectivo por actividades de inversión		(781.192)	(624.270)
3. Efectivo asociado a actividades de financiamiento			
Préstamos recibidos		1.489.198	78.250
Cancelación de préstamos financieros y pago de intereses		(128.045)	(65.295)
Aportes y capitalizaciones		-	241.297
Flujo neto de efectivo por actividades de financiamiento		1.361.153	254.252
4. Flujo neto total de fondos en efectivo		1.680.381	(639.079)
5. Fondos en efectivo al inicio del período		732.888	2.907.369
6. Fondos en efectivo al final del período		2.413.269	2.268.290

Las notas 1 a 16 que se acompañan forman parte integral de los estados financieros.



Notas a los Estados Financieros Consolidados al 30 de junio de 2012

Nota 1 – Información básica sobre la empresa

1.1 Naturaleza jurídica

Runtuna S.A. (la Sociedad) es una sociedad anónima uruguaya abierta, con acciones al portador, regida por la Ley de Sociedades Comerciales N° 16.060, con fecha de constitución 2 de febrero de 2007.

Sus estatutos fueron aprobados por la Auditoría Interna de la Nación el 11 de abril de 2007, inscriptos en el Registro Público y General de Comercio el 3 de mayo de 2007 con el N° 10.381 y publicados en el Diario Oficial el 4 de junio de 2007 y en el Depso Prensa el 31 de mayo de 2007.

La Sociedad y sus subsidiarias se transformaron en sociedades anónimas abiertas con fecha 30 de junio de 2010 al aprobarse por parte del Banco Central del Uruguay la inscripción de Runtuna S.A. en el Registro del Mercado de Valores como emisor de valores de oferta pública según Comunicación N° 2010/118. Efectivamente con fecha 8 de julio de 2010 la Sociedad emitió Obligaciones Negociables (ON) correspondientes a la Serie N°1 por un total de USD 8.000.000. Dichas ON fueron ofrecidas mediante oferta pública en la Bolsa de Valores de Montevideo.

Tanto al 30 de junio de 2012 como al 31 de diciembre de 2011, su capital accionario es controlado por Benson Development Ltd. (96,1%) y FAICSA (3,9%).

1.2 Actividad principal

Al 30 de junio de 2012, la Sociedad posee el 100% del paquete accionario de Fitrey S.A., Moraine S.A. y Elysen S.A. conformando un grupo económico (el Grupo) el cual tiene como objeto principal el desarrollo y comercialización de urbanizaciones privadas en el Uruguay.

Fitrey S.A. está enmarcada en los proyectos de urbanización de Lomas de la Tahona y Altos de la Tahona y consiste, en particular, en la comercialización de lotes procedentes del fraccionamiento de campos. Esta sociedad adquirió, entre los años 2009 y 2010, 32 lotes dentro de la urbanización “Lomas de La Tahona” con el padrón N° 43.963 (24 lotes individuales, 3 macrounidades designadas de media densidad, 1 macrounidad designada para hotelería, y 4 macrounidades destinadas al clubhouse, driving y cancha de golf) y 88 lotes en la urbanización “Altos de la Tahona” con el padrón N° 10.658 (58 lotes individuales y 29 correspondientes a la ampliación y 1 macrounidad destinada al clubhouse, y cancha de golf), ambos en el departamento de Canelones. Los mencionados lotes están siendo comercializados de acuerdo al plan de negocios establecidos por la Gerencia.

Moraine S.A. está desarrollando dos emprendimientos: Viñedos de la Tahona y Chacras de la Tahona. Por una parte adquirió, entre los años 2008 y 2010, una serie de fracciones de campo ubicados en el departamento de Canelones, (padrón N° 9.921 de 34,97 hectáreas y 21 padrones Nros. 59.939 al 59.959 – anteriormente unificado con el Nro 57.647 – por un total de 14,6 hectáreas) por un total de 49,57 hectáreas, las cuáles fueron fraccionadas en 214 lotes para su comercialización bajo la denominación comercial de “Viñedos de la Tahona” orientado a viviendas y espacios para la producción de viñedos, tendrá Club House especialmente diseñado como una bodega boutique y club de guarda de vino. Por la otra, Moraine S.A. adquirió, entre los años 2009 y 2010, 29 padrones (Nros. 59.910 al 59.938) comercializados unitariamente bajo el nombre de “Chacras de la Tahona”, linderos e interrelacionados con “Viñedos de la Tahona”. Los mencionados lotes están siendo comercializados de acuerdo al plan de negocios establecidos por la Gerencia.

Elysen S.A. adquirió, en el 2010, 90,57 hectáreas provenientes de 8 padrones rurales, linderos a los padrones de Fitrey S.A., que están siendo fraccionados, urbanizados y comercializados formando parte del proyecto comercial “Lomas de la Tahona Fase II” y “Chacras de la Tahona Fase II”. Los mencionados lotes están siendo comercializados de acuerdo al plan de negocios establecidos por la Gerencia.



1.3 Conformación del Grupo y tenencia accionaria en las subsidiarias

Durante el mes de octubre de 2009 la Sociedad adquirió el 100% de las acciones de Moraine S.A. y de Fitrey S.A. y durante el mes de noviembre de 2010 el 100% de las acciones de Elysen S.A..

En cumplimiento del contrato de suscripción de acciones celebrado el 19 de junio de 2009 y su adenda de fecha 10 de noviembre de 2009, el 13% de la participación accionaria de Moraine S.A. pasaron a ser propiedad de FAICSA, pagando este último USD 1.000.000.

En enero de 2010, la Sociedad adquirió el 13% restante de la subsidiaria Moraine S.A., pasando a contar con el 100% de las acciones de dicha empresa.

Los presentes estados financieros consolidados han sido aprobados para su emisión por el Grupo con fecha 29 de agosto de 2012.

Nota 2 – Resumen de las principales políticas contables

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los presentes estados financieros consolidados se resumen seguidamente. Las mismas han sido aplicadas, salvo cuando se indica lo contrario, uniformemente en todos los años presentados.

2.1 Base de preparación

En aplicación del decreto 124/011, los presentes estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y las interpretaciones del Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. A la fecha de preparación de los presentes estados financieros han sido aplicadas todas las NIIF vigentes emitidas por el International Accounting Standard Board (IASB). La Sociedad ha aplicado NIIF por primera vez para el ejercicio a finalizar el 31 de diciembre de 2012, con fecha de transición 1 de enero de 2011. En la nota 3 a los estados financieros se detallan los efectos de la adopción de las NIIF por primera vez.

Estos estados financieros consolidados comprenden el estado de posición financiera, estado de resultados y el estado de otros resultados integrales como único estado, el estado de cambios en el patrimonio, y el estado de flujos de efectivo y notas.

Los estados financieros han sido preparados de acuerdo con el principio de costo histórico en dólares estadounidenses, moneda funcional de la sociedad con excepción de los activos y pasivos financieros (incluyendo instrumentos financieros derivados) clasificados a valor razonable, si los hubiera.

En el estado de posición financiera se distingue entre activos y pasivos corrientes y no corrientes. Activos y pasivos son considerados corrientes si su vencimiento es dentro del año, o son mantenidos para la venta.

La Sociedad clasifica los gastos aplicando el método de la naturaleza de los gastos.

El estado de flujos de efectivo muestra los cambios en efectivo y equivalentes de efectivo ocurridos en el período, proveniente de actividades operativas, de inversión y de financiamiento. Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo disponible, depósitos a la vista en bancos, otras inversiones de corto plazo altamente líquidas con vencimientos originales de tres meses o menos y sobregiros bancarios. Los sobregiros bancarios se muestran como parte de los préstamos en el pasivo corriente, en el balance general.

Los flujos de efectivo asociado con actividades operativas son determinados usando el método indirecto. El resultado es ajustado por las partidas que no implicaron flujo de efectivo, tales como cambios en las provisiones, así como cambios en las cuentas a cobrar y pagar. Los intereses recibidos y pagados son clasificados como flujos operativos.



2.2 Normas contables aún no vigentes como NCA ni adoptadas anticipadamente por la Sociedad

Con posterioridad a la fecha del Decreto 124/011 han sido modificadas, enmendadas y/o adoptadas otras normas e interpretaciones por el IASB, cuyo eventual impacto sobre la Sociedad no ha sido evaluado a la fecha.

2.3 Subsidiarias y bases de consolidación

Son subsidiarias aquellas entidades sobre las cuales la Sociedad tiene el poder de gobernar sus políticas financieras y operativas, acompañado generalmente con una tenencia accionaria que supera la mitad de los derechos de voto. La existencia y efecto de los derechos potenciales de voto actualmente ejercibles o convertibles, se consideran al determinar si la Sociedad tiene el control sobre otra entidad.

Las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha de toma de control hasta la fecha de cese del mismo.

A los efectos de realizar la consolidación se ha utilizado el método de consolidación integral (línea a línea). Se han eliminado las operaciones y saldos entre todas las sociedades integrantes de este Grupo, reconociéndose los intereses minoritarios dentro del patrimonio neto y dentro del estado de resultados.

Las políticas contables de las subsidiarias coinciden con las aplicadas por la Sociedad.

2.4 Moneda funcional y moneda de presentación del Grupo

De acuerdo a la NIC 21 emitida por el Comité de Normas Internacional de Contabilidad, la moneda de medición debe proporcionar información sobre la empresa que sea útil y refleje la sustancia económica de los eventos y circunstancias relevantes para la misma. Si una determinada moneda es utilizada en forma extendida por la empresa o tiene un impacto importante sobre ésta, puede ser apropiada como moneda de medición.

La dirección del Grupo considera como moneda de medición el dólar estadounidense, por ende, los presentes estados financieros consolidados se preparan y se presentan en dicha moneda.

2.5 Criterio general de valuación

Los activos y pasivos están valuados a sus respectivos costos de adquisición en dólares estadounidenses o al valor neto de realización en los casos en que éste fuese menor.

2.6 Concepto de capital

El concepto de capital utilizado por la empresa es el de capital financiero invertido o recibido bajo la forma de aportes de capital.

2.7 Definición de fondos

Para la preparación del Estado de flujo de efectivo se consideran como fondos al efectivo y equivalente de efectivo, compuesto por caja, bancos y cuentas corrientes fideicomitadas.

2.8 Deterioro

Los valores contables de los activos son revisados a la fecha de cada estado contable para determinar si existen indicios de deterioro.



Si se estima que el importe recuperable de un activo (o unidad generadora de efectivo) es menor que su valor registrado, el valor registrado del activo (o unidad generadora de efectivo) se reduce a su importe recuperable, reconociéndose en forma inmediata, una pérdida por deterioro. Si el activo se registra a su valor revaluado, la pérdida por deterioro es tratada como una disminución de la revaluación en el patrimonio neto; en caso contrario la pérdida por deterioro se reconoce directamente en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

El valor recuperable, es el mayor, entre el valor razonable menos los costos para la venta y el valor de utilización económica. El valor de utilización económica, es el valor actual de los flujos de efectivo estimados, que se espera surjan de la operación continuada del activo a lo largo de su vida útil, así como de su enajenación o abandono al final de la misma. Para la determinación del valor de utilización económica, los flujos de efectivo son descontados a su valor actual utilizando una tasa de descuento antes de impuestos, que refleja la evolución actual del mercado, sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos que soporta el activo que se está valorando.

2.9 Uso de estimaciones contables

La preparación de los estados financieros a una fecha determinada requiere que la Dirección del Grupo realice estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados y los activos y pasivos contingentes revelados a la fecha de emisión de los presentes estados financieros, como así también los ingresos y egresos registrados en el período.

Los importes registrados por amortización de los bienes de uso, el valor recuperable de los activos no corrientes y las provisiones e impuestos a la renta diferidos se basan en estimaciones contables. La prueba de deterioro se basa en estimaciones de ventas, costos y gastos futuros. Por su naturaleza, dichas estimaciones están sujetas a una incertidumbre de medición, por lo que los resultados reales futuros pueden diferir de los determinados a la fecha de preparación de los presentes estados financieros.

2.10 Costos financieros

Los costos de préstamos incurridos directamente por el financiamiento necesario para la adquisición de bienes inmuebles loteables (activos calificables), fueron capitalizados durante el período de tiempo demandado para su fraccionamiento y acondicionamiento urbanístico necesario para su posterior comercialización.

Otros costos e ingresos financieros son llevados a cuentas de resultados en el período en que se devengan.

2.11 Información por segmentos

Los activos y operaciones del Grupo se encuentran sujetos a riesgos y retornos similares, por lo cual no se presenta información discriminada por segmento de negocios.

Nota 3 – Efecto de la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera

Los presentes estados financieros consolidados al 30 de junio de 2012 y la correspondiente información comparativa, constituyen los primeros estados financieros que el Grupo ha preparado de acuerdo a NIIF. Las políticas contables descritas en la Nota 2 han sido aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados por el período finalizado el 30 de junio de 2012 y en la preparación de los saldos de apertura al 1° de enero de 2011 (fecha de transición).

La aplicación de la NIIF 1, requirió que el Grupo adoptara políticas contables basadas en normas e interpretaciones vigentes a la fecha de transición del Grupo y durante todos los períodos presentados.



Las políticas contables adoptadas no difieren significativamente, en particular en aspectos de valuación o medición, de aquellas que el Grupo venía aplicando en virtud de las Normas contables adecuadas en Uruguay vigentes hasta el 31 de diciembre de 2011, y en consecuencia el patrimonio al 1° de enero de 2011, 30 de junio de 2011 y 31 de diciembre de 2011, así como el resultado del semestre finalizado al 30 de junio de 2011 y del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2011, no difieren de los preparados anteriormente aplicando Normas contables adecuadas en Uruguay.

El único efecto generado por el cambio mencionado fue la valuación de las inversiones en acciones a largo plazo en los estados financieros individuales de Runtuna S.A.

En consecuencia de lo antes señalado, el Grupo no presenta las conciliaciones del patrimonio neto al 1° de enero de 2011, 30 de junio de 2011 y 31 de diciembre de 2011, y de los resultados del período finalizado al 30 de junio de 2011 y del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2011.

Nota 4 – Criterios específicos de valuación

A continuación se detallan los criterios de valuación aplicados para los principales rubros del balance:

4.1 Saldos en moneda extranjera

Las operaciones en pesos uruguayos se contabilizan por su equivalente en la moneda funcional del Grupo de acuerdo con los tipos de cambio vigentes en el mercado a la fecha de concreción de cada transacción.

Los activos y pasivos en moneda extranjera (monedas diferentes a su moneda funcional) se han convertido a dólares estadounidenses al tipo de cambio comprador vigente al 30 de junio de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 (USD 1 = \$ 21,917 y USD 1 = \$ 19,903 respectivamente).

Las diferencias de cambio resultantes se incluyen en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

4.2 Bienes de uso

Los bienes de uso se presentan a su costo histórico menos la amortización acumulada y deterioro, cuando corresponde. El costo histórico comprende las erogaciones directamente atribuibles a la adquisición y mejoras realizadas en las urbanizaciones en áreas comunes de los inmuebles propiedad del Grupo.

Los gastos posteriores incurridos para reemplazar un componente de un bien de uso son únicamente activados cuando estos incrementan los beneficios futuros de un bien de uso. El resto de los gastos son reconocidos como tal en el momento en que se incurren.

Las amortizaciones del ejercicio se han calculado sobre los valores al cierre del ejercicio, aplicando el método lineal con tasas de amortización determinadas en función de los años de vida útil estimadas para cada uno de los bienes, a partir del ejercicio siguiente al de su incorporación.

Las vidas útiles estimadas para cada categoría son las siguientes:

- | | |
|------------------------------------|---------|
| ▪ Bienes de uso fideicomitidos | 50 años |
| ▪ Mejoras en Terrenos – Club House | 50 años |
| ▪ Vehículos | 10 años |
| ▪ Equipos | 10 años |
| ▪ Muebles y útiles | 10 años |
| ▪ Maquinaria | 5 años |

El valor residual de los activos y las vidas útiles se revisan, si fuera necesario, en cada cierre de ejercicio.



El valor contable de un activo se reduce de inmediato a su valor recuperable tan pronto se determina que su valor de libros supera al valor estimado recuperable.

Las ganancias y pérdidas por disposición (ventas o retiros) de determinan comparando los ingresos obtenidos con los valores de libros. Las mismas se incluyen en el Estado de Resultados Integrales Consolidado.

Los bienes de uso del Grupo están compuestos por los predios y las construcciones correspondientes al Clubhouse y canchas de golf de Lomas de La Tahona y Altos de La Tahona.

La composición y evolución de los saldos de bienes de uso se expone en la Nota 5.

El total de amortizaciones, tanto al 30 de junio de 2012 como al 31 de diciembre de 2011, se incluyen como gastos de administración y ventas.

4.3 Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros incluyen el efectivo y equivalente de efectivo, inversiones temporarias, créditos por ventas, otros créditos, deudas comerciales, deudas financieras y diversas.

El Grupo clasifica sus instrumentos financieros en las siguientes categorías: valuadas al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y otras cuentas por cobrar, inversiones mantenidas hasta el vencimiento, y activos financieros disponibles para la venta.

a) Inversiones valuadas al valor razonable con cambios en resultados

Corresponden a las inversiones adquiridas para su venta en el corto plazo (dentro de los doce meses posteriores al cierre).

b) Préstamos y cuentas por cobrar

Se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado aplicando el método del interés efectivo, menos una previsión por deterioro, si correspondiera.

c) Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

Las inversiones mantenidas hasta el vencimiento son inversiones de vencimiento fijo, que la Dirección del Grupo tiene la intención y la capacidad financiera de mantener su tenencia hasta su vencimiento. Se reconocen inicialmente a su valor razonable y se valúan a su costo amortizado aplicando el método del interés efectivo, menos una previsión por deterioro, si correspondiera.

d) Activos financieros disponibles para la venta

Corresponde a aquellos activos no clasificados en ninguna de las categorías anteriores y se miden al valor razonable con cambios en el patrimonio neto. Las ganancias y pérdidas que surgen de instrumentos financieros clasificados como disponibles para su venta se reconocen en el Estado de Resultados Integrales Consolidado cuando se venden o cuando se deteriora la inversión.

4.4 Inversiones a largo plazo

Las inversiones en entidades en las que el Grupo tiene control, control conjunto o influencia significativa se valúan a su costo histórico de adquisición, de acuerdo a lo establecido en la NIC 27.

El resto de las inversiones se valúan a su valor razonable, o en caso de no estar éste disponible, se presentan al costo.



Las distribuciones de ganancias retenidas recibidas de la empresa participada, en caso de corresponder, se exponen en el Estado de Resultados Integrales.

4.5 Bienes de cambio

Los bienes de cambio corresponden a los inmuebles propiedad del Grupo loteados o en proceso de fraccionamiento y destinados a la venta.

Los bienes de cambio se presentan a sus valores de adquisición. El valor de los bienes de cambio no supera su valor neto de realización.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal de los negocios, menos los respectivos gastos de venta.

Los bienes de cambios son clasificados en porción corriente y no corriente en función de estimaciones realizadas por el Grupo basados en el plan de negocio y comercialización de los mismos.

4.6 Créditos por ventas

Los créditos por ventas son reconocidos inicialmente a su valor razonable y posteriormente se miden a su costo amortizado aplicando el método del interés efectivo, menos una previsión por deterioro. Se contabiliza una previsión por deterioro en el valor de los créditos por ventas cuando existe evidencia objetiva que el Grupo no podrá cobrar todas las sumas adeudadas de acuerdo a los términos originalmente acordados para las cuentas por cobrar. El importe de la previsión es la diferencia entre el valor de libros del activo y el valor presente de los flujos de caja estimados, actualizados a la tasa de interés efectiva.

No se ha reconocido en el período ningún cargo a resultados por concepto de previsión por deudores incobrables.

4.7 Efectivo y equivalente de efectivo

El rubro "Efectivo y equivalente de efectivo" se presenta por su valor nominal, valuado según lo establecido en la Nota 4.1 cuando corresponde.

4.8 Capital accionario

Se refleja al valor nominal de las acciones emitidas y el monto de los aportes recibidos en exceso a las acciones emitidas se expone como Primas de emisión en Aportes y compromisos a capitalizar.

4.9 Pasivo y provisiones

Las obligaciones y provisiones se reconocen inicialmente a su valor razonable netos de los costos incurridos en la transacción, posteriormente se presentan a su costo amortizado.

Las provisiones por deudas por reclamos legales u otras acciones de terceros son reconocidas cuando el Grupo una obligación legal o presunta emergente de hechos pasados, resulta probable que deban aplicarse recursos para liquidar la obligación y el importe de la obligación pueda estimarse en forma confiable.



4.10 Impuesto a la renta

La empresa contabiliza el impuesto a la renta aplicando el método de impuesto diferido, de acuerdo con lo establecido por la Norma Internacional de Contabilidad N° 12.

Dicho criterio contable refleja las consecuencias fiscales en los ejercicios futuros provenientes de diferencias temporales entre los activos y pasivos valuadas según criterios fiscales y los importes incorporados en los estados financieros.

El impuesto a la renta sobre los resultados del ejercicio comprende el impuesto corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la renta diferido es reconocido en el Estado de Resultados Integrales Consolidado, excepto que esté relacionado con partidas reconocidas en el patrimonio, en cuyo caso se reconoce dentro del patrimonio neto.

El impuesto corriente es el impuesto a pagar sobre el monto imponible de ganancia del período, utilizando la tasa de impuesto vigente a la fecha de los estados financieros y considerando los ajustes por pérdidas fiscales en años anteriores.

El impuesto diferido es calculado utilizando el método del pasivo basado en el estado de situación patrimonial, determinado a partir de las diferencias temporarias entre los importes contables de activos y pasivos y los importes utilizados para fines fiscales. El importe del impuesto diferido calculado está basado en la forma esperada de realización o liquidación de los activos y pasivos a valores contables, utilizando las tasas de impuestos que se espera estén vigentes a la fecha de reversión de las diferencias temporarias.

Un activo por impuesto diferido es reconocido solamente hasta el importe que es probable que futuras ganancias imponibles estarán disponibles, contra las cuales el activo pueda ser utilizado. Los activos por impuesto diferido son reducidos por el importe que no es probable que los beneficios relacionados con impuestos puedan ser realizados.

4.11 Beneficios al personal

Las obligaciones generadas por los beneficios al personal, de carácter legal o voluntario, se reconocen en cuentas de pasivo con cargo a pérdidas en el ejercicio en que se devengan.

4.12 Determinación del resultado

El Grupo aplicó el principio de lo devengado para el reconocimiento de los ingresos y la imputación de costos y gastos.

Los ingresos operativos representan el importe de los terrenos vendidos a terceros y son reconocidos en el Estado de Resultados Integrales Consolidado cuando los riesgos y beneficios asociados a la propiedad de los mismos han sido transferidos al comprador.



Nota 5 – Bienes de uso

	Bienes de uso fideicomitidos USD	Obras en proceso USD	Club House Altos USD	Maquinaria USD	Muebles, útiles y equipos USD	Vehículos USD	Total USD
Valores brutos							
Saldos al 01.01.2011	-	154.617	398.646	5.074	58.000	-	616.337
Aumentos	-	-	-	-	6.269	21.721	27.990
Reclasificaciones	124.455	(154.617)	-	-	-	-	(30.162)
Saldos al 30.06.2011	124.455	-	398.646	5.074	64.269	21.721	614.165
Saldos al 31.12.2011	124.455	-	398.646	5.074	64.269	44.221	636.665
Aumentos	-	-	-	-	6.916	69.066	75.982
Saldos al 30.06.2012	124.455	-	398.646	5.074	71.185	113.287	712.647
Amortizaciones							
Saldos al 01.01.2011	-	-	-	1.015	-	-	1.015
Aumentos	-	1.546	5.231	507	2.900	-	10.184
Reclasificaciones	-	(1.546)	-	-	-	-	(1.546)
Saldos al 30.06.2011	-	-	5.231	1.522	2.900	-	9.653
Saldos al 31.12.2011	2.489	-	7.973	2.030	6.113	2.192	20.797
Aumentos	1.245	-	3.986	507	3.213	2.212	11.163
Saldos al 30.06.2012	3.734	-	11.959	2.537	9.326	4.404	31.960
Valores netos							
Saldos al 01.01.2011	-	154.617	398.646	4.059	58.000	-	615.322
Saldos al 30.06.2011	124.455	-	393.415	3.552	61.369	21.721	604.512
Saldos al 31.12.2011	121.966	-	390.673	3.044	58.156	42.029	615.868
Saldos al 30.06.2012	120.721	-	386.687	2.537	61.859	108.883	680.687

Nota 6 – Información referente al Estado de Situación Patrimonial Consolidado

6.1 Inversiones a largo plazo

Las inversiones a largo plazo corresponden a siete títulos accionarios de Todlin S.A., representando el 7% de su capital. Las mismas se encuentran valuadas a su costo de adquisición.

6.2 Bienes de cambio

El saldo de bienes de cambio corresponde a lotes y terrenos aún no loteados, todos destinados a la venta, ubicados en el departamento de Canelones, conocidos como country Lomas de La Tahona, Altos de la Tahona, Chacras de la Tahona y Viñedos de La Tahona.

Los costos de préstamos directamente atribuibles a la adquisición de dichos inmuebles fueron capitalizados, según se explica en la nota 2.10.



La exposición entre bienes de cambio corrientes y no corrientes se basó en el plan de negocio y de comercialización que posee la Dirección del Grupo.

En el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012, Fitrey S.A., Moraine S.A. y Elysen S.A. concretaron la venta de 21 lotes por un monto total de USD 3.444.618 y firmaron contratos de reserva para la venta de 82 lotes, habiendo recibido USD 1.273.709 en concepto de adelanto. De dichos anticipos, USD 569.887 se encuentran depositados en garantía en un fideicomiso privado hasta tanto se concrete la escrituración de los mismos.

En el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2011, Fitrey S.A., Moraine S.A. y Elysen S.A. habían concretado la venta de 16 lotes por un monto total de USD 1.037.351 y firmaron contratos de reserva para la venta de 93 lotes, habiendo recibido USD 1.118.842 en concepto de adelanto. De dichos anticipos, USD 535.104 se encuentran depositados en garantía en un fideicomiso privado hasta tanto se concrete la escrituración de los mismos.

El detalle de los bienes de cambio es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u>	<u>Saldos al 31.12.2011</u>
	<u>USD</u>	<u>USD</u>
No corriente		
Terrenos en proceso de urbanización fideicomitados (Nota 9)	5.533.240	6.108.951
Terrenos en proceso de urbanización	2.666.823	2.108.130
Terrenos disponibles para la venta	78.055	47.500
	<u>8.278.118</u>	<u>8.264.581</u>
Corriente		
Terrenos en proceso de urbanización fideicomitados (Nota 9)	1.122.188	1.175.585
Terrenos en proceso de urbanización	333.851	430.762
Terrenos disponibles para la venta	224.604	287.423
	<u>1.680.643</u>	<u>1.893.770</u>

6.3 Créditos por ventas

El detalle de los créditos por ventas es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u>	<u>Saldos al 31.12.2011</u>
	<u>USD</u>	<u>USD</u>
No corriente		
Deudores por ventas fideicomitados (Nota 9)	1.280.573	387.631
Deudores por ventas	464.327	576.886
	<u>1.744.900</u>	<u>964.517</u>
Corriente		
Deudores por ventas fideicomitados (Nota 9)	479.338	213.642
Deudores por ventas	190.530	381.908
Documentos a cobrar	-	6.506
	<u>669.868</u>	<u>602.056</u>



6.4 Otros créditos

El detalle de los otros créditos es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 31.12.2011</u> USD
No corriente		
Fideicomiso privado (Nota 6.2)	569.887	535.104
	<u>569.887</u>	<u>535.104</u>
Corriente		
Adelanto a proveedores	201.447	193.986
Crédito fiscal	93.107	78.010
Créditos diversos	2.745	2.470
	<u>297.299</u>	<u>274.466</u>

6.5 Efectivo y equivalente de efectivo

El detalle del efectivo y equivalente de efectivo es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 31.12.2011</u> USD
Corriente		
Cuentas corrientes fideicomitadas (Nota 9)	180.745	63.211
Caja y bancos	2.232.524	669.677
	<u>2.413.269</u>	<u>732.888</u>

6.6 Deudas financieras

El detalle de las deudas financieras es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 31.12.2011</u> USD
No corriente		
Obligaciones negociables	6.666.667	7.333.333 (1)
Préstamos bancarios	50.889	22.341 (2)
Intereses a pagar	2.782.090	11.732
Intereses a vencer	(2.780.925)	(6.983)
	<u>6.718.721</u>	<u>7.360.423</u>
Corriente		
Obligaciones negociables	1.333.333	666.667 (1)
Préstamos bancarios	33.397	52.847 (2)
Deudas con particulares	630.000	300.000 (3)
Deudas con accionistas (Nota 10)	1.000.000	- (4)
Intereses a pagar	633.613	568.536
Intereses a vencer	(607.974)	(568.536)
	<u>3.022.369</u>	<u>1.019.514</u>



(1) Corresponde a las Obligaciones Negociables (ON) emitidas con fecha 8 de julio de 2010, correspondientes a la Serie N°1 por un total de USD 8.000.000 con un interés fijo anual del 7%, con vencimiento 15 de junio de 2018 con un período de gracia de capital hasta el 15 de diciembre de 2012. Posteriormente a dicha fecha, las ON se amortizarán en 12 cuotas iguales, semestrales y consecutivas. Dichas ON fueron ofrecidas mediante oferta pública en la Bolsa de Valores de Montevideo.

(2) Al 30 de junio de 2012 corresponde a cinco contratos de leasing, para la compra de vehículos, firmados con el Nuevo Banco Comercial por un total de USD 137.840. Al 31 de diciembre de 2011 corresponde a un vale con el banco Santander por USD 250.000 con vencimiento 23 de junio de 2012 a una tasa del 9,65% anual lineal, el cual fue cancelado en la fecha establecida, y a dos contratos de leasing por un total de USD 48.642.

(3) Corresponde a: Un préstamo con particulares por USD 400.000 a una tasa del 7% anual sobre saldos pagadero en 4 cuotas iguales y consecutivas, venciendo la última el 21 de abril de 2013. Un préstamo de USD 300.000 vinculado a la compra del terreno con padrón N° 10.658 con vencimiento 15 de marzo de 2012. El mismo fue cancelado el 13 de julio de 2012, abonando los intereses moratorios correspondientes.

(4) Corresponde a un préstamo de accionistas por USD 1.000.000 recibido de Benson Development Ltd. a una tasa del 7% anual sobre saldos, venciendo el 15 de octubre de 2012.

6.7 Deudas comerciales

El detalle de las deudas comerciales es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u>	<u>Saldos al 31.12.2011</u>
	USD	USD
Corriente		
Acreeedores varios	200.648	191.210
Documentos a pagar	72.862	124.959
	<u>273.510</u>	<u>316.169</u>

6.8 Deudas diversas

El detalle de las deudas diversas es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u>	<u>Saldos al 31.12.2011</u>
	USD	USD
Corriente		
Anticipo de clientes (Nota 6.2)	1.273.709	1.118.842
Acreeedores fiscales	188.967	61.716
Remuneraciones y cargas sociales a pagar	74.228	85.865
Otras deudas	6.751	18.995
Provisiones	221.969	25.473
	<u>1.765.624</u>	<u>1.310.891</u>



Nota 7 – Información referente al Estado de Resultados Integrales Consolidado

7.1 Costo de ventas lotes

El detalle del costo de ventas de los lotes es el siguiente:

	Saldos al 30.06.2012 USD	Saldos al 30.06.2011 USD
Concepto		
Costo del terreno	(684.385)	(445.451)
Costos de urbanización	(220.415)	(105.325)
	<u>(904.800)</u>	<u>(550.776)</u>

7.2 Gastos de administración y ventas

La siguiente es la composición de los gastos de administración y ventas:

	Saldos al 30.06.2012 USD	Saldos al 30.06.2011 USD
Concepto		
Remuneraciones y cargas sociales (Nota 7.5)	(319.885)	(296.001)
Impuestos, tasas y contribuciones especiales	(399.679)	(364.718)
Publicidad y marketing	(212.883)	(190.946)
Honorarios profesionales y servicios contratados	(148.638)	(118.608)
Gastos de representación	(25.127)	(16.352)
Otros gastos de administración y ventas	(181.102)	(113.577)
	<u>(1.287.314)</u>	<u>(1.100.202)</u>

7.3 Resultados diversos

El detalle de los resultados diversos es el siguiente:

	Saldos al 30.06.2012 USD	Saldos al 30.06.2011 USD
Concepto		
Ingresos diversos	8.178	1.149
	<u>8.178</u>	<u>1.149</u>



7.4 Resultados financieros

El detalle de los resultados financieros es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 30.06.2011</u> USD
Concepto		
Intereses ganados y otros ingresos financieros	158	26.932
Intereses perdidos y otros egresos financieros	(324.788)	(346.018)
Diferencia de cambio	(18.868)	(49.908)
	<u>(343.498)</u>	<u>(368.994)</u>

7.5 Gastos de personal

El Grupo ha incurrido durante los períodos de seis meses finalizados el 30 de junio de 2012 y el 30 de junio de 2011 en los siguientes gastos de personal:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 30.06.2011</u> USD
Remuneraciones	292.143	267.869
Contribuciones a la seguridad social	27.742	28.132
	<u>319.885</u>	<u>296.001</u>

El total de gastos al personal se incluye como gastos de administración y ventas.

Nota 8 – Información referente al Estado de Flujo de Efectivo Consolidado

8.1 Partidas que no representan movimientos de fondos

El detalle de las partidas que no representan movimientos de fondos es el siguiente:

	<u>Saldos al 30.06.2012</u> USD	<u>Saldos al 30.06.2011</u> USD
Concepto		
Amortizaciones	11.163	8.638
Impuesto diferido	338.314	(653.414)
	<u>349.477</u>	<u>(644.776)</u>



8.2 Cambios en el capital de trabajo

El detalle de los cambios en el capital de trabajo es el siguiente:

Concepto	Saldos al 30.06.2012	Saldos al 30.06.2011
	USD	USD
Bienes de cambio	904.800	550.776
Deudores por ventas	(848.195)	(138.351)
Otros créditos	(57.616)	(197.825)
Deudas comerciales	(42.659)	(11.627)
Deudas diversas	454.733	620.548
	411.063	823.521

Nota 9 – Patrimonio fideicomitado

El patrimonio fideicomitado está integrado con inmuebles que fueron transferidos por las compañías subsidiarias de Runtuna S.A., los que se toman al 44,44 % de su valor de tasación, a créditos transferidos emergentes de las promesas de enajenación a plazo de inmuebles, los que se tomarán al 78% de su valor nominal y dinero en efectivo que se considerará al 100% de su valor. La sumatoria de los bienes fideicomitados conforme los criterios de valuación antedichos deberán tener en todo momento una relación de uno a uno con el saldo adeudado.

El Fideicomitente transfirió en propiedad fiduciaria al Fideicomiso de Garantía:

- (i) los bienes inmuebles y las mejoras realizadas en los mismos.

Los padrones transferidos al 30 de junio de 2012 fueron los siguientes: Por Fitrey S.A. – Padrón 43.963, padrón 10.658, la cancha de golf y el clubhouse. Por Moraine S.A. – Padrón 9.921. Por Elysen S.A. – Chacras La Tahona Fase II y La Tahona Fase II (Padrones 59.612, 59.227, 6.879, 50.932, 50.933, 50.934, 50.935 y 50.936).

- (ii) Los créditos que se cedan al Fideicomiso y que sean producto de la venta a plazo de alguno de los inmuebles propiedad de los Fideicomitentes.

Los créditos cedidos a The Winterbotham Trust Company (Uruguay) S.A. por las ventas realizadas ascienden a USD 1.759.911 al 30 de junio de 2012 (USD 601.273 al 31 de diciembre de 2011).

- (iii) El dinero que los Fideicomitentes depositen en alguna de las cuentas fiduciarias que se establecen en Contrato de Fideicomiso de Garantía.

El efectivo en cuenta a favor del Fideicomiso en garantía asciende al 30 de junio de 2012 a USD 180.745 (USD 63.211 al 31 de diciembre de 2011).



Nota 10 – Saldos y transacciones con accionistas

10.1 Saldos con accionistas

Los saldos con accionistas al 30 de junio de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 se resumen de la siguiente forma:

	Saldos al 30.06.2012 USD	Saldos al 31.12.2011 USD
Deudas financieras		
Benson Development Ltd.	1.000.000	-

10.2 Transacciones con accionistas

Las transacciones con accionistas durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2012 son las siguientes:

	2012		2011	
	Préstamos recibidos USD	Pagos realizados USD	Préstamos recibidos USD	Pagos realizados USD
Benson Development Ltd.	1.000.000	-	-	-

Nota 11 – Instrumentos financieros

Los instrumentos financieros incluyen el efectivo y equivalente de efectivo, inversiones temporarias, créditos por ventas, otros créditos, deudas comerciales, deudas financieras y diversas.

El Grupo poseía al 30 de junio de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 los siguientes instrumentos financieros:

	30.06.2012 USD	31.12.2011 USD
Activos financieros		
Inversiones valuadas al costo	70.000	70.000
Préstamos y otros cuentas por cobrar		
Otros créditos	867.186	809.570
Créditos por ventas	2.414.768	1.566.573
Efectivo y equivalentes de efectivo	2.413.269	732.888
	<u>5.695.223</u>	<u>3.109.031</u>
Total de activos financieros	5.765.223	3.179.031
Pasivos financieros		
Pasivos financieros medidos al costo amortizado		
Deudas comerciales	273.510	316.169
Deudas financieras	9.741.090	8.379.937
Deudas diversas	1.765.624	1.310.891
	<u>11.780.224</u>	<u>10.006.997</u>
Total de pasivos financieros	11.780.224	10.006.997



Nota 12 – Patrimonio

12.1 Capital social

El capital social de la Sociedad al 30 de junio de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 asciende a \$ 98.949.023 (equivalentes a USD 4.872.777), encontrándose totalmente integrado a ambas fechas y representado por acciones ordinarias al portador de valor nominal \$1 cada una.

12.2 Aportes de capital y capitalizaciones

Durante el ejercicio cerrado el 31 de diciembre de 2010, la Sociedad recibió aportes expuestos en el rubro “Aportes a Capitalizar” hasta la finalización del trámite de ampliación del Capital Social. El trámite finalizó y se publicó con fecha 10 de marzo de 2011, procediendo a la emisión de acciones al portador de \$1 cada una por un valor nominal de \$ 93.170.386, pasando el Capital Integrado a la suma de \$ 94.109.386,96 (equivalentes a USD 4.872.777).

El 12 de mayo de 2011, en cumplimiento del contrato de suscripción de acciones, Benson Development Ltd. realizó un aporte en efectivo por la suma de USD 241.297 (equivalentes a \$ 4.564.363). En forma previa a dicho aporte, se procedió a capitalizar los rubros “Prima de Emisión” y “Reserva Legal” por un monto de \$ 4.629.298 y \$ 187.800 respectivamente. Adicionalmente se destinaron \$ 4.541.825 (equivalentes a USD 240.105) a reconstituir la reserva legal. En contrapartida a este aporte, Benson Development Ltd. recibió acciones por \$ 22.538.

12.3 Restricción a la distribución de utilidades

a) De acuerdo a lo dispuesto por el Artículo 93 de la Ley de Sociedades Comerciales N° 16.060, la Sociedad debe destinar no menos del 5% de las utilidades netas de cada ejercicio a la formación de una reserva legal hasta alcanzar el 20% del capital integrado. Cuando la misma quede disminuida por cualquier razón, no podrán distribuirse ganancias hasta haber procedido a su reintegro.

b) De acuerdo a lo dispuesto por el Artículo 98 de la referida ley, la Sociedad no podrá distribuir utilidades netas hasta cubrir las pérdidas de ejercicios anteriores.

c) De acuerdo a las condiciones de emisión de las ON, el emisor deberá cumplir con las siguientes condiciones:

- No podrá distribuir dividendos en efectivo, ni provisionales ni definitivos durante el período de gracia de las ON (ejercicios cerrados el 31.12.2010 y 31.12.2011).
- No deberá pagar dividendos que superen el 50% de los resultados acumulados para los ejercicios 2012 y 2013.
- No deberá pagar dividendos que superen el 60% de los resultados acumulados para los ejercicios 2014 y 2015.
- No deberá pagar dividendos que superen el 100% de los resultados acumulados para los ejercicios 2016 y 2017.

Adicionalmente el emisor deberá mantener ciertos ratios financieros para poder hacer efectivas las distribuciones de dividendos mencionadas en los puntos anteriores.



Nota 13 – Impuesto a la renta

13.1 Componentes del cargo neto de impuesto a la renta reconocido en el estado de resultados

	Por el período de seis meses finalizado el	
	30.06.2012	30.06.2011
	USD	USD
Ingreso/ (Gasto) por impuesto a la renta corriente del período	(238.990)	119.748
Ingreso/ (Gasto) por impuesto a la renta diferido del período	(338.314)	(653.414)
Ingreso/ (Gasto) por impuesto a la renta del período	(577.304)	(533.666)

13.2 Activos y pasivos por impuesto a la renta diferido

Los activos y pasivos correspondientes al impuesto a la renta diferido son atribuibles según el siguiente detalle:

	Activo/(Pasivo)	Activo/(Pasivo)
	30.06.2012	31.12.2011
	USD	USD
Bienes de uso	10.212	(11.446)
Bienes de cambio	(103.916)	97.366
Pérdidas fiscales	537.968	602.826
Ingresos diferidos	(362.131)	(268.299)
Activo neto por impuesto a la renta diferido	82.133	420.447

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido se muestran neteados ya que los mismos son legalmente compensables en la medida que corresponden a la misma autoridad fiscal.

13.3 Movimiento durante el período de seis meses de las diferencias temporarias

	Saldos al	Resultados	Saldos al
	31.12.2011		30.06.2012
	USD	USD	USD
Bienes de uso	(11.446)	21.658	10.212
Bienes de cambio	97.366	(201.282)	(103.916)
Pérdidas fiscales	602.826	(64.858)	537.968
Ingresos diferidos	(268.299)	(93.832)	(362.131)
Total	420.447	(338.314)	82.133



Nota 14 – Administración de riesgos financieros

14.1 Análisis del riesgo de mercado

El Grupo está expuesto al riesgo de mercado mediante el uso de sus instrumentos financieros y específicamente al riesgo de tipos de cambio, al riesgo de tasa de interés y a algunos otros riesgos de precio. Los activos y pasivos financieros del Grupo clasificados por categoría se presentan en la Nota 11.

14.1.1 Sensibilidad a las divisas

La mayoría de las transacciones del grupo se llevan a cabo en dólares estadounidenses, definida como su moneda funcional. Las exposiciones a los tipos de cambio de divisas diferentes al dólar estadounidense surgen principalmente de los saldos fiscales.

La Gerencia monitorea los flujos de efectivo que no están en dólares estadounidenses de forma de mantener la exposición a este riesgo en niveles aceptables. El Grupo no realiza operaciones de cobertura con instrumentos derivados, por considerar que su exposición a este riesgo no es significativa.

Los activos y pasivos financieros denominados en pesos uruguayos y convertidos a dólares estadounidenses al tipo de cambio de cierre, son los siguientes:

	Pesos uruguayos	Equivalente en USD
30 de junio de 2012		
Activos financieros	511.971	24.153
Pasivos financieros	(8.636.082)	(407.420)
Posición neta pasiva	(8.124.111)	(383.267)
31 de diciembre de 2011		
Activos financieros	617.849	31.043
Pasivos financieros	(6.289.845)	(316.025)
Posición neta pasiva	(5.671.996)	(284.982)

Dado que la posición en monedas extranjeras es de menor importancia relativa, variaciones en el valor de la cotización de las mismas originarían aumentos o disminuciones de las utilidades del ejercicio de montos no significativos.

14.1.2 Sensibilidad a las tasas de interés

La política del Grupo es minimizar las exposiciones al riesgo de tasas de interés de flujo de efectivo en su financiamiento a largo plazo. Por lo tanto, los préstamos a plazos más largos están pactados a tasas fijas.

El Grupo no posee activos significativos que generen intereses por lo que los ingresos y los flujos de caja operativos son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés de mercado.

14.1.3 Sensibilidad a otros riesgos de precio

Los ingresos del Grupo se basan en la venta de lotes, la cual es sensible a la coyuntura del mercado inmobiliario que puede afectar el precio de venta de los mismos aunque la experiencia indica que a medida que se realizan las obras de urbanización se incrementa el valor de los lotes y aumentan las ventas al tiempo que el Grupo lleva adelante una estrategia de venta multi-producto (distintos clubes de campo) para captar un mayor segmento del mercado objetivo y, finalmente, los precios de venta que ofrece el Grupo son altamente competitivos en comparación con productos similares.



14.2 Análisis del riesgo de crédito

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se limita al monto registrado de activos financieros reconocidos a la fecha del balance general, tal y como se resume en la Nota 11.

El Grupo monitorea continuamente los incumplimientos de clientes y de algunas otras contrapartes, identificadas ya sea individualmente o por grupo e incorpora esta información a sus controles de riesgo de crédito. Cuando el costo es razonable, se obtienen y se utilizan los servicios externos de calificación y de reporte de los clientes y de otras contrapartes. La política del Grupo es tratar solamente con contrapartes solventes.

La gerencia del Grupo considera que todos los activos financieros, cuyo valor no se ha deteriorado por los años reportados, son de una buena calidad crediticia. Tanto al 30 de junio de 2012 como al 31 de diciembre de 2011 no existen créditos vencidos por lo que no se ha creado ninguna provisión por este concepto.

Ninguno de los activos financieros del Grupo está asegurado mediante una garantía o mediante alguna otra salvaguarda de crédito, aunque es política del Grupo no escriturar los lotes vendidos con financiación hasta tanto se hayan percibido todas las cuotas adeudadas.

En relación con las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, el Grupo no está expuesto a ningún riesgo de crédito significativo ante ninguna contraparte individual o grupo de contrapartes con características similares dado que, en la práctica, los bienes vendidos operan como garantía del saldo de precio adeudado.

El riesgo de crédito para los fondos líquidos y de otros activos financieros a corto plazo se considera insignificante, ya que las contrapartes son bancos serios con calificaciones externas de crédito de alta calidad.

14.3 Análisis del riesgo de liquidez

El Grupo maneja sus necesidades de liquidez monitoreando cuidadosamente sus programaciones de pagos de deuda de servicios de los pasivos financieros a largo plazo, así como las salidas de efectivo que vencen día a día. Las necesidades de liquidez se monitorean en varios rangos de tiempo, día a día o semana a semana, así como en una proyección de 30 días. Las necesidades de liquidez a largo plazo para un período de 180 días y de 360 días se identifican mensualmente.

El Grupo mantiene valores en efectivo y comercializables para cumplir con sus requerimientos de liquidez para períodos de hasta 30 días. El financiamiento, en relación con las necesidades de liquidez a largo plazo, se asegura además mediante un monto adecuado de facilidades crediticias comprometidas y la habilidad de vender activos financieros a largo plazo.

Al 30 de junio de 2012 y 31 de diciembre de 2011, los pasivos financieros del Grupo tienen vencimientos contractuales que se resumen a continuación:

Al 30 de junio de 2012

	Corrientes		No corrientes		
	En 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años	De 2 a 5 años	Más de 5 años
Deudas financieras	2.118.143	904.226	1.369.203	4.016.185	1.333.333
Deudas comerciales y diversas	765.425	-	-	-	-
Total	2.883.568	904.226	1.369.203	4.016.185	1.333.333



Al 31 de diciembre de 2011

	Corrientes		No corrientes		
	En 6 meses	De 6 a 12 meses	De 1 a 2 años	De 2 a 5 años	Más de 5 años
Deudas financieras	352.478	667.036	1.352.929	2.674.161	3.333.333
Deudas comerciales y diversas	508.218	-	-	-	-
Total	860.696	667.036	1.352.929	2.674.161	3.333.333

Los vencimientos contractuales anteriormente mencionados reflejan flujos de efectivo brutos que pueden diferir de los valores registrados de los pasivos a la fecha del balance general.

14.4 Gestión del riesgo de capital

Los objetivos de la gestión de capital del Grupo son salvaguardar su capacidad de continuar como negocio en marcha a los efectos de generar retornos para los accionistas y beneficios a otros participantes interesados y mantener una estructura óptima del capital para reducir el costo del mismo.

Para mantener o ajustar la estructura de capital, la empresa puede ajustar el monto de los dividendos que paga a sus accionistas, rescatar el capital de los accionistas o vender activos para reducir su deuda.

14.5 Valor razonable

El valor razonable de los instrumentos transados en mercados activos (tales como inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización en el mercado al cierre del ejercicio. El precio de mercado cotizado utilizado por el Grupo para sus activos financieros es el precio corriente de compra; el precio utilizado para la cotización de mercado de los pasivos financieros es el precio corriente de venta.

El valor razonable de instrumentos financieros no transables en un mercado activo (ejemplo, préstamos) se determina aplicando técnicas de valuación, básicamente valores presentes de flujos de fondos actualizados y precios cotizados en el mercado o bien a precios cotizados por corredores para instrumentos similares.

Se entiende que el valor nominal de las cuentas de los deudores por ventas menos provisiones para incobrables y de las cuentas de acreedores comerciales, constituyen aproximaciones a sus respectivos valores razonables.

Nota 15 – Contingencias

De acuerdo con las disposiciones de la Ley 18.099 de fecha 24 de enero de 2007 el Grupo es solidariamente responsable de las obligaciones laborales y de las obligaciones previsionales hacia los trabajadores de los subcontratistas con los que opera en la ejecución de los contratos de obra con clientes. Al 30 de junio de 2012 y al 31 de diciembre de 2011, en base a la información disponible por parte de la Sociedad, no se anticipa que de estas situaciones se deriven efectos patrimoniales significativos para la misma.

No se han constituido provisiones por contingencias que pudieran existir relacionadas con aspectos derivados de la gestión por considerarla de probabilidad de ocurrencia remota.



Nota 16 – Hechos posteriores

A la fecha de emisión de los presentes estados contables, Fitrey S.A. concretó la venta de 4 lotes por un monto total de USD 640.881 y firmó un contrato de reserva de un lote de “Altos de la Tahona” habiendo recibido USD 2.600 en concepto de adelanto.

Por Resolución N°11/00021 del 5 de enero de 2011, el Intendente del Departamento de Canelones concedió a Moraine S.A. la viabilidad para desarrollar el proyecto de un emprendimiento urbanístico de uso turístico principal en los padrones rurales n° 9921 y 57647, restando obtener la habilitación final. Posteriormente, por Resolución N°11/06072 del 21 de noviembre de 2011, el Intendente de Canelones resuelve otorgar el permiso de instalación, construcción y funcionamiento del Club de Campo “Viñedos de La Tahona” en dichos padrones de acuerdo a lo establecido en el art. 3 del Decreto N° 93/98 (ordenanza de Clubes de Campo), categorizar como suburbanos dichos suelos y remitir las actuaciones a la Junta Departamental de Canelones, a efectos de solicitar la anuencia correspondiente. Con fecha 3 de enero de 2012, la Junta Departamental de Canelones concedió su anuencia a lo resuelto por la Intendencia. Con fecha 30 de julio de 2012 culminaron los trámites pertinentes, restando a la fecha, la intervención de la Dirección Nacional de Catastro en los planos ya presentados para poder firmar los compromisos de compra-venta.

No existen otros hechos posteriores al 30 de junio de 2012 que afecten significativamente los estados financieros adjuntos.